

# UN PARCOURS, UNE VISION, UNE INSPIRATION

**People**  
AMBITION

Chez Société Générale Côte d'Ivoire, nous plaçons le développement des talents au coeur de nos engagements, en accompagnant chaque collaborateur dans la construction et l'évolution de son parcours professionnel.

**Mme Mariana AHADHE epse ZAHUI**  
Attachée commerciale référent crédit



## 1. Présentez-nous votre parcours et les éléments marquants (formation initiale et parcours professionnel)

Titulaire d'un master en géophysique appliquée, obtenu à la faculté des Mines et Géologie de l'Université Félix Houphouët-Boigny, j'ai construit mon parcours sur la rigueur scientifique et l'analyse en vue de la décision. La géophysique appliquée consiste à collecter des données sur le terrain, à les traiter et à modéliser le sous-sol afin d'évaluer les risques majeurs avant tout investissement minier. À l'issue d'un stage dans mon domaine de formation, j'ai rejoint le Graduate Programme de Société Générale Côte d'Ivoire. Ce programme m'a permis de me former et de pratiquer plusieurs métiers de la banque : la conformité, le suivi des engagements, le pilotage et l'analyse des dossiers de crédit. Depuis août 2025, j'exerce la fonction d'attachée commerciale, référente crédit.

## 2. Pourquoi la banque et pourquoi la SGCI ?

La banque finance l'économie réelle, notamment les projets d'infrastructures, d'énergie et de mines. Par ailleurs, Société Générale Côte d'Ivoire est le leader du marché en Côte d'Ivoire et un moteur essentiel du financement structuré en Afrique de l'Ouest. Rejoindre Société Générale Côte d'Ivoire, c'est mettre ma maîtrise de l'analyse du risque au service de l'accompagnement des PME et du financement de projets à fort impact pour le développement du pays.

## 3. Comment rester compétitif et compétent dans un environnement changeant ?

Pour ma part, rester compétitive et compétente passe par le perfectionnement professionnel, notamment : stabiliser mes acquis et approfondir mes connaissances en analyse financière, en régulation bancaire et en gestion des risques ; rester en veille sur la transition énergétique et les normes ESG, qui définissent la banque de demain ; développer mes compétences relationnelles pour la satisfaction des clients, le client étant au cœur de notre activité.

## 4. Quels conseils pour ceux qui pensent que la banque est un milieu réservé ?

Je leur dirais de déconstruire ce mythe. La diversité des modes de pensée et des savoir-faire est recherchée dans le domaine bancaire. Mon conseil : ne vous présentez pas par une étiquette académique, mais par la valeur concrète que vous apportez en termes de maîtrise des données, de gestion du risque et de compréhension des secteurs clés de l'économie.

